

**WIR LEBEN STAHL** – Bei der Mendritzki Gruppe entwickeln und produzieren wir deutschlandweit mit über 700 Mitarbeitern an 7 Standorten ganzheitliche Lösungen für unsere weltweiten Kunden - vom Bandstahl bis zur einbaufertigen Komponente.

Unsere Business Unit PRÄZISIONSTEILE ist anerkannte Spezialistin der Feinschneidtechnik. In Marienheide, Remscheid, Schmalkalden und Zella-Mehlis fertigen wir mit über 350 Mitarbeitern hochwertige und komplexe Stanz-, Feinschneid- und Umformteile sowie Baugruppen für zahlreiche Anwendungen in der Automobil-, Bau- und Textilindustrie.

Für unsere Standorte in Schmalkalden, Remscheid oder Zella-Mehlis (Dienstszitz ggf. auch in Bochum in unserer Gruppen-Zentrale möglich) suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## KEY ACCOUNT MANAGER PRÄZISIONSTEILE (m|w)

### Ihr Aufgaben- und Verantwortungsbereich:

- Analyse, Planung und Durchführung von Vertriebsmaßnahmen für unsere Zielkunden
- Erstellung von Marktanalysen und Ableitung strategischer Bedarfe sowie Anforderungen für den definierten Zielmarkt unserer Produkte
- Betreuung und Pflege der bestehenden Kundenkontakte und Akquisition von Neuaufträgen
- Eigenverantwortliche Entwicklung und Durchführung der Kunden- und Marktstrategien
- Besuchsvorbereitung, -durchführung und -nachbereitung
- Teilnahme an Messen und Konferenzen
- Regelmäßiges Reporting an den Leiter Vertrieb & Projektmanagement

### Ihr Profil:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene technische Ausbildung mit zusätzlicher kaufm. Qualifikation oder eine kaufmännische Ausbildung mit techn. Zusatzqualifikation bzw. über ein erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (BWL, MBau, WIng, etc.)
- Sie verfügen über nachweisbare Erfolge im Vertrieb kundenspezifischer, technisch erklärungsbedürftiger Produkte der Automobilzuliefererbranche, idealerweise werkzeug- oder formengebundene Produkte und Dienstleistungen im Bereich der Serienbelieferung
- Sie überzeugen durch ein verbindliches, kundenorientiertes Auftreten
- Sie handeln systematisch, kunden- und ergebnisorientiert
- Sie sind uneingeschränkt mobil und sprechen gutes Englisch
- Die Anwendung moderner IT-Tools ist für Sie selbstverständlich
- Lösungs- und Beratungskompetenz, Verhandlungsgeschick und Begeisterungsfähigkeit runden Ihr Profil ab



Wenn Sie Teil eines gesunden Unternehmens werden und in flachen Hierarchien gestalten möchten, Ihnen Vertrauenskultur und hervorragende Perspektiven wichtig sind, dann bewerben Sie sich bitte unter Angabe Ihres frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung, bevorzugt per E-Mail an: